

“Empreendendo sem mito e sem medo! O Sucesso depende mesmo é de Você”

Publicado em 09 de Fevereiro de 2018



Ação de colocar a mão no bolso ou ainda, complementar com financiamento junto a uma instituição financeira para realizar a abertura de um negócio, de uma empresa, deixa muita gente aflita, muita gente totalmente indecisa, afinal, muitas das vezes estas pessoas são jovens empreendedores, cheio de sonhos e dúvidas, ou são aquelas pessoas que estão colocando em risco toda às suas reservas financeiras, construídas com muito trabalho. Para estas pessoas tenho, antes de evoluirmos com o texto sobre o tema, a obrigação de lembrá-las de que se não entenderem nada de Planejamento e ainda, pouco mais ou nada em relação ao seu negócio de interesse, que esta, deva, com certeza, estar assessorada por profissional, que domine as duas coisas, pois hoje, é praticamente impossível chegar-se ao êxito no negócio, sem um mínimo de conhecimento sobre o seu Mercado, sobre a gestão da sua produção, da sua

administração e das suas finanças. Não há, aqui, o que se negar sobre este aspecto!

Se há muita insegurança, é essencial conhecer às suas origens. A insegurança é algo muito pessoal, varia de pessoa para pessoa. Mormente são inúmeras as razões para tal. Descubra as suas razões. Procure fortalecer às suas fraquezas antes de partir para a abertura da sua empresa.



Decidindo-se por avançar com o seu empreendedorismo, após a sua libertação do grande receio, o do medo, é natural que já estejas mais preparada para o desenvolvimento de um Planejamento de Médio e, de Longo Prazo. O ato de Planejar, ou seja, de elaborar o seu Plano de Negócios - PN, faz com que você fique conhecendo melhor o negócio como um todo.

Produz a necessidade de um melhor conhecimento sobre o Mercado no qual a sua empresa estará inserida.



Lembre-se sempre que o sucesso de seu empreendimento não está somente relacionado com a prática das boas técnicas. É necessário muito empenho, muita dedicação, muito suor! Afinal, o negócio é seu e, tem de dar certo! O francês Louis Jacques Filion, PhD em empreendedorismo, cita com muita propriedade: “Um empreendedor é uma pessoa que imagina, desenvolve e realiza visões.” Portanto, para a realização desta visão, a energia empregada deverá ser uma das maiores envolventes num trabalho voltado para resultados que você, ou em conjunto com os seus parceiros deverão praticar.

Outro ponto de fundamental importância é a Liderança. Sem a mesma o empreendedor não conseguirá, se quer, ser capaz de preparar e persuadir seus comandados a trabalharem em grupo.

Agora, me dirigindo ao público mais jovem e, não só, reforço aqui à necessidade do cuidado com as fraquezas identificadas, antes de se iniciar o efetivo trabalho de desenvolvimento dos estudos e de elaboração do Plano de Negócio. É preciso estar bem definido “O que se

quer” e o “Como se quer fazer o que foi decidido”, de forma a que se ingresse no mercado com as condições mínimas de concorrência com as outras empresas do mesmo ramo de atividade.

No desenvolvimento do PN, não devemos esquecer de trabalhar fortemente a sua parte tributária/Fiscal. A Lei Geral das Microempresas e Empresas de Pequeno Porte foi instituída em 2006 para regulamentar o disposto na Constituição Brasileira, que prevê o tratamento diferenciado e favorecido à microempresa e à empresa de pequeno porte.

Às Micro e Pequenas Empresas, através da Lei Geral, foram beneficiadas com a com a redução da carga de impostos e a simplificação dos processos de cálculo e recolhimento, que é o Simples Nacional, através de um regime especial. Esteja atento a todas as vantagens ofertadas na Lei.

A Lei ainda prevê benefícios para as Pequenas Empresas em diversos aspectos do dia a dia, como a simplificação e desburocratização, as facilidades para acesso ao mercado, ao crédito e à justiça, o estímulo à inovação e à exportação.



Lembro-lhes, ainda, que o Sebrae possui informações estatísticas que representam bem o comportamento dos empreendedores brasileiros. Sugiro que, se necessário, utilizem o mesmo como um órgão consultor. Possui qualidade já comprovada em nosso país. Certamente, lhe apresentará boas propostas de solução

desde o início dos estudos do seu negócio.



Alexandre Rocha - Economista

 MULTI - MÉTODOS
Consultoria e Gestão Empresarial
PCA - Presidente do Conselho de Administração

“Empreendedorismo, para mim, é fazer acontecer, independentemente do cenário, das opiniões ou das estatísticas. É ousar, fazer diferente, correr riscos, acreditar no seu ideal e na sua missão”
autor: Luiza Helena Trajano (presidente do Magazine Luiza)